

***Le MIGLIORI ESPERIENZE  
dei COMITATI per l'IMPRENDITORIA FEMMINILE  
delle CAMERE di COMMERCIO***

**Il Comitato imprenditoria femminile di Treviso**

**Sito web**

[http://www.tv.camcom.it/docs/strutture-/Comitato\\_Imprenditoria\\_Femminile.html\\_cvt.html](http://www.tv.camcom.it/docs/strutture-/Comitato_Imprenditoria_Femminile.html_cvt.html)

**L' esperienza vincente:** I rapporti tra banca e PMI".

Anno/i di realizzazione:

2011

Descrizione

Realizzare 2 corsi di formazione sul tema "I rapporti tra banca e PMI".

Obiettivi

Approfondire la conoscenza del linguaggio tecnico utilizzato dagli interlocutori bancari, per riuscire a dialogare più efficacemente con gli stessi, conoscere le determinanti del costo del credito bancario e le loro caratteristiche, nonché le modalità di calcolo dei relativi addebiti, i "margini di negoziabilità", imparare a leggere l'estratto-conto bancario quale strumento per valutare la qualità del trattamento riservato dalla banca al piccolo imprenditore e per riuscire a ri-negoziarlo in modo consapevole.

Attività realizzate

Lezione frontale con il docente, esercitazioni pratiche con uso del PC

Durata

Una giornata e mezza (per ciascun corso) - 11 ore

La marcia in più

Il taglio molto concreto del corso, il cui programma è stato elaborato partendo dalle esigenze manifestate dalle potenziali partecipanti.